

ZAPROSZENIE NA WIECZÓR PRZEDSIĘBIORCY

Szkolenie ma na celu: poznanie metod utrzymywania i wzmacniania autorytetu menadżera w zespole, zdobycie wiedzy w zakresie zwiększania poziomu zaufania do działań menadżera, pozyskanie rozwiązań na usprawnienie systemu komunikacji w zespole, doskonalenie umiejętności radzenia sobie z konfliktami i trudnymi sytuacjami w zespole.

Jacek Rozenek określany jest mianem trenera nowej generacji. Osobisty trener i coach najtęższych głów biznesu. Specjalista z dziedziny przywództwa, rozwoju osobistego i prezentacji. Instruktor II st. Wschodnich Sztuk Walki. Prowadzi szkolenia i coaching z zakresu przywództwa, technik komunikacyjnych, rozwoju osobistego i zaawansowanych technik zarządzania wrażeniem w relacjach biznesowych.

Coach najwyższej kadry menedżerskiej takich firm jak Deutsche Bank, BPH, Narodowy Bank Polski, Pekao S.A., Ernst & Young, PricewaterhouseCoopers, Panasonic, AXA... Wykładał w Wyższej Szkole Przedsiębiorczości i Zarządzania im. Leona Koźmińskiego. Stworzył program szkolenia i coachingu dla kadry menedżerskiej wielu firm. W swojej karierze przeszedł wszystkie szczeble zarządzania – od specjalisty do dyrektora generalnego. Specjalizuje się w projektowaniu procesów biznesowych podnoszących efektywność organizacji. Reżyser dubbingu, współpracował z 20Th' Century Fox w Los Angeles i Lucas Film w San Francisco, aktor teatralny – T. Współczesny i T. Prezentacje, telewizyjny – „Samo Życie”, „Złotopolscy”, „Klan”, „Na dobre i na złe”, „Pensjonat pod Różą”... i filmowy „Rozdroże café”, „Chopin pragnienie miłości”, „Popiełuszko”, „Generał Nil”.

Po szkoleniu przewidziano catering i czas na networking pomiędzy uczestnikami szkolenia. Networking to proces wymiany informacji, zasobów, wzajemnego poparcia i możliwości prowadzony dzięki korzystnej sieci wzajemnych kontaktów. Działania networkingowe polegają na obopólnym rekomendowaniu swoich usług, dzieleniu się wiedzą oraz udzielaniu pomocy jeśli jest ona potrzebna. Kontakty networkingowe opierają się na wzajemnym zaufaniu i poparciu. Dla networkingu kluczowe jest budowanie długotrwałych relacji opartych na obustronnych korzyściach. Wieczór zakończy kameralny koncert.

Zgłoszenia: <http://goo.gl/forms/HHUsnbMtRR>

Szczegóły na stronie: <https://www.facebook.com/events/674318559356114/?fref=ts>